

证券代码：000555

证券简称：神州信息

神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20160831

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）																																						
参与单位名称及人员姓名	<p>证券机构 10 家：</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 25%;">中银国际</td> <td style="width: 25%;">谭鹏鹏</td> <td style="width: 25%;">中金公司</td> <td style="width: 25%;">张向光</td> </tr> <tr> <td>光大证券</td> <td>薛亮</td> <td>平安证券</td> <td>闫磊、张冰</td> </tr> <tr> <td>招商证券</td> <td>黄斐玉</td> <td>华泰证券</td> <td>蔡嵩松</td> </tr> <tr> <td>东吴证券</td> <td>陈晨</td> <td>广发证券</td> <td>郑楠</td> </tr> <tr> <td>太平洋证券</td> <td>徐中华</td> <td>申万宏源</td> <td>季雨</td> </tr> </table> <p>基金\资管类机构 8 家：</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 25%;">晋石资产管理</td> <td style="width: 25%;">睢喜振</td> <td style="width: 25%;">老友投资</td> <td style="width: 25%;">翁晋文</td> </tr> <tr> <td>泰淇投资</td> <td>葛桂百</td> <td>永瑞财富</td> <td>王洪祥</td> </tr> <tr> <td>泛海控股</td> <td>孙涛</td> <td>泓澄投资</td> <td>张一然</td> </tr> <tr> <td>铭邦投资</td> <td>冯铄</td> <td>千般资本</td> <td>李明镜</td> </tr> </table>			中银国际	谭鹏鹏	中金公司	张向光	光大证券	薛亮	平安证券	闫磊、张冰	招商证券	黄斐玉	华泰证券	蔡嵩松	东吴证券	陈晨	广发证券	郑楠	太平洋证券	徐中华	申万宏源	季雨	晋石资产管理	睢喜振	老友投资	翁晋文	泰淇投资	葛桂百	永瑞财富	王洪祥	泛海控股	孙涛	泓澄投资	张一然	铭邦投资	冯铄	千般资本	李明镜
中银国际	谭鹏鹏	中金公司	张向光																																				
光大证券	薛亮	平安证券	闫磊、张冰																																				
招商证券	黄斐玉	华泰证券	蔡嵩松																																				
东吴证券	陈晨	广发证券	郑楠																																				
太平洋证券	徐中华	申万宏源	季雨																																				
晋石资产管理	睢喜振	老友投资	翁晋文																																				
泰淇投资	葛桂百	永瑞财富	王洪祥																																				
泛海控股	孙涛	泓澄投资	张一然																																				
铭邦投资	冯铄	千般资本	李明镜																																				
时间	2016 年 8 月 31 日下午 15:30-17: 00																																						
地点	北京市海淀区上地九街 数码科技广场会议室																																						
上市公司接待人员姓名	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 60%;">神州信息总裁</td> <td>周一兵</td> </tr> <tr> <td>神州信息财务总监</td> <td>任军</td> </tr> <tr> <td>神州信息董事会秘书</td> <td>王燕</td> </tr> <tr> <td>神州信息战略投资总监</td> <td>滑福霞</td> </tr> <tr> <td>神州信息投资者关系经理</td> <td>夏冰</td> </tr> </table>			神州信息总裁	周一兵	神州信息财务总监	任军	神州信息董事会秘书	王燕	神州信息战略投资总监	滑福霞	神州信息投资者关系经理	夏冰																										
神州信息总裁	周一兵																																						
神州信息财务总监	任军																																						
神州信息董事会秘书	王燕																																						
神州信息战略投资总监	滑福霞																																						
神州信息投资者关系经理	夏冰																																						

1、上半年，公司收入同比增长 24%，但销售费用率和管理费用率小幅下降？公司在费用控制上有哪些举措？公司的应收账款、存货均相应增长，是否存在风险？

答：公司坚持产品化、平台化发展战略，很多营销及管理资源都在做整合及复用，因此费用率有所下降。同时，公司也采取信息化手段，从日常经营管控层面，进行费用的深度分析和管理。

上半年，公司的整体签约额及收入都有较大幅度的提升。收入增长会带来相关资产的占用，主要体现在应收账款和存货上。公司认为，在现有经营情况下，资产占用的状况是正常的。公司对应收账款有严密的责任制和管理制度，应收账款及存货指标仍在良性的范围内。

2、请问公司全年收入增速如何，能否继续保持上半年的增长态势？公司的业务覆盖全面，有金融、电信、税务、农业、政府等多个行业，从全年来看哪个行业的增长将最突出？

答：上半年，公司实现了良好的签约及收入增长，得益于公司对市场的主动应变，是公司为持续发展蓄力的一个过程。2016 年，公司加大了市场开拓，可能会对业务的毛利率有些影响，主要的原因是公司希望扩大市场份额和客户覆盖，为今后高毛利业务的拓展，提供更多客户渠道。全年看，具体哪个行业增速更好，目前尚不能确定，因为每个行业和业务有其周期。但总体来讲，公司期望全年会有比较好的市场份额。

3、随着信息安全的关注度提升，是否意味着公司的集成业务仍然持续大幅增长？安全可控对公司集成业务有哪些促进？

答：顺应国家信息安全的发展趋势，公司集成解决方案业务的增长是大势所趋。公司不断加强华为等国内厂商的合作，但新的合作需要一个磨合的过程，比如如何建立合作的信用体系等。这种磨合对业务毛利率也会形成一定的影响，相信随着合作的加深，影响会越来越小。

国家安全可控在政企行业已经开始试点和应用，在金融等其他行业也在推进，这些需求都会为公司集成解决方案业务的发展带来推动作用。公司目前是国家信息安全领域的核心企业之一，有明显的竞争优势，所以也会获得很多合作机会。

4、公司未来如何规划高毛利业务的发展，云计算、大数据等业务如何布局？

答：公司上半年集成解决方案业务的发展提升了客户覆盖率，为后续高毛利业务的发展做了铺垫，创造了更多机会。大型行业用户对云架构的需求愈发强烈，帮助行业客户从传统的IT架构升级到云架构，提供私有云、混合云以

及云运维等服务，将是公司业务发展的主要方向。公司在云计算、大数据及物联网等新兴技术上，进行了持续的研发及创新，也取得了较好的突破：

- 1) 云计算：公司发布了适用于云架构的新一代软件产品，其中，“新一代分布式银行核心系统”，可帮助银行构建“互联网+”服务能力；推出的首款云上企业服务总线产品Sm@rtESC，可助力企业IT架构升级，全面支持企业的互联网转型和业务快速创新。
- 2) 大数据：公司联合星环科技，加强了金融大数据应用创新，支持银行的互联网金融创新和征信；同时，研发推出税务大数据运营平台，基于互联网进行涉税数据的搜集、分析和应用，为增强国家税收数据规范治理提供有力支持。
- 3) 物联网：公司相关业务板块逐步形成，旗硕科技业务覆盖农业物联网产品及云服务，华苏科技则可为物联网基础设施建设和运营提供专业化网络优化和数据管理服务。

目前，公司正在积累能力，加大研发力度，后续要谋求更大突破。

5、公司业务覆盖较多的行业及板块，涉足金融行业、税务行业、农业信息化、量子通信、军工信息化等，请问是否过于分散？公司打算如何在战略上整合各个业务？

答：公司是国内最早、最大的整合 IT 服务商之一，在我国金融、电信、政府、制造、农业等国民经济重点行业拥有三十年的服务经验、大量成功案例和数万家优质行业用户的覆盖能力强，客户资源丰富，具有领先的行业市场地位和良好的用户口碑。

从形式看，可能有人会认为公司的业务比较散，但是我们业务本质不散。仍用集成解决方案业务举例，把集成业务做大，客户触点增多之后，公司把可控的高毛利业务叠加进去，我们就做到了营销体系的复用。公司的发展战略为产品化和平台化，战略清晰明确。公司更注重业务模式的复用性，会适时对各行业 IT 需求的成熟度进行评估和分析。各个行业和领域的信息化需求会出现轮动，公司会选择合适的时机和方式进行布局和进入。

6、公司农业信息化的进展如何？未来，农业信息化业务收入在公司整体收入的占比是否会加大？

答：公司农业业务上半年在各类业务中仍保持了最快增速，收入同比增长 106.89%。公司农地确权业务在全国 28 个省市的近 500 个县开展，并新中标了全国确权数据的质检项目。此外，旗硕科技运用物联网技术为农业企业提供精准种植及品牌化营销服务，上半年在东北、华北、南方市场获得突破。上半年公司在智慧农业方面，也加大了对农村不动产管理、农村股权量化等的研发投入和突破。

今年，公司农业业务在把握行业机遇加快市场拓展和盈利实现的同时，一个重点工作就是要培育几项可应用推广的增值服务新业务，希望在需求、

	<p>服务模式等方面有所明确和固化。目前，产业化精准扶贫试点及相关应用研发、区域三农大数据解决方案等几个方向都有进展。公司在农业产业链升级和社会化服务方面会加强业务探索和创新。</p> <p>但是客观来说，农业的信息化和数字化基础较低，相关条件和资源配置有待进一步提升。公司农业业务发展的核心基础是农业大数据，将紧紧围绕农业大数据的分析和应用，提供各种场景和服务，发挥计算机数据处理及海量计算的优势，帮助农业产业提升现代化发展水平。目前看，公司农业业务保持高速增长，收入占比在持续增加。</p> <p>7、公司信息安全业务发展如何？龙安联盟的技术路线是怎样的？</p> <p>答：公司牵头发起成立的“龙安联盟”，研发的一体化解决方案在试点项目成功上线，运行良好，可靠性、可用性、易用性等指标均通过验证。联盟明确了“实验室研发+项目验证+产品化推广”的螺旋式发展模式，不断提升安全可靠应用推广能力，公司将重点推进应用软件及支撑工具软件等相关工作。公司持续加强产业资源整合，龙安联盟新扩容四家国内 IT 企业，进一步完善了安全可靠产业链。</p> <p>在接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》、《信息披露业务备忘录第 41 号——投资者关系管理及其信息披露》等规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	
日期	2016 年 8 月 31 日